

As a Public Policy Tool Can the Nudge Affect Individual Savings?

Meltem Erdoğan

Anadolu University, Turkey
melteme@anadolu.edu.tr

Veysel Karagöl

Anadolu University, Turkey
vkaragol@anadolu.edu.tr

Abstract:

The policies created by targeting individuals whose decisions are considered to have unlimited rationality are insufficient to solve the problems that have arisen today and in the past. However, being able to influence behavior is very important for public policy, also understanding the impact of people's behavior on the needs of the government and policy choices have recently been made aware of these effects. Individuals exhibiting irrational behavior causes behavioral economics to go a little further every day. The nudging, one of the applications of behavioral economics, aims to prevent irrational behaviors in simple and cost-effective ways and thus to guide individuals to good and right. So much so that the nudge is rapidly becoming an alternative public policy tool in many areas. With nudging, designing and implementing evidence-based, tested policies rather than traditional policy-making processes increases the chances of success of policies. From this point of view, it is only one of these areas to increase individual savings by guiding (nudging) the financial decisions of individuals. Is it really possible to increase individual savings by nudging? The aim of this study is to provide suggestions on whether the individual savings can be increased by nudging in view of how the nudging mechanism works and considering the empirical findings of nudging financial decisions.

Keywords: Behavioral Economics, Nudge, Public Policy, Individual Savings

JEL Codes: D90, J18, G51

Bir Kamu Politikası Aracı Olarak Dürtme Bireysel Tasarrufları Etkileyebilir mi?

Özet:

Kararlarında sınırsız rasyonaliteye sahip olduğu düşünülen bireyleri hedef alarak oluşturulan politikalar günümüzde ve geçmişte ortaya çıkmış sorunların çözümünde yetersiz kalmaktadır. Halbuki davranışı etkileyebilmek kamu politikası için oldukça önemlidir ve insanların davranışlarının hükümetin ihtiyaçları üzerindeki etkisinin anlaşılması ile son zamanlarda politika tercihleri bu etkilerin bilinciyle yapılmaktadır. Bireylerin akıl dışı davranışlar sergilemeleri davranışsal iktisadın her gün biraz daha yol kat etmesine sebep olmaktadır. Davranışsal iktisadın uygulamalarından biri olan dürtme ise basit ve düşük maliyetli yollarla akıl dışı davranışların önlenmesini ve böylece bireylerin iyi ve doğruya yönlendirilmesini amaçlamaktadır. Öyle ki, dürtme birçok alanda alternatif bir kamu politikası aracı olma yolunda hızla ilerlemektedir. Dürtme ile geleneksel politika yapım süreçleri yerine kanıta dayalı, test edilmiş politikalar tasarlayarak uygulamaya koymak politikaların başarı şansını da arttırmaktadır. Bu açıdan bakıldığında, bireylerin finansal kararlarına yön vererek (dürterek) bireysel tasarrufların artırılmasını sağlamak bu alanlardan sadece birisidir. Peki, dürtme ile bireysel tasarrufları arttırmak gerçekten mümkün müdür? Bu çalışmanın amacı, dürtme mekanizmasının nasıl işlediğini ele alarak ve finansal kararların dürtülmesini içeren ampirik bulguları göz önünde bulundurarak, dürtme ile bireysel tasarrufların artırılıp artırılamayacağına ilişkin öneriler sunmaktır.

Anahtar Kelimeler: Davranışsal İktisat, Dürtme, Kamu Politikası, Bireysel Tasarruflar

JEL Kodları: D90, J18, G51